



Präsenzseminar  
**15. Mai 2025**

## Aus der Praxis für die Praxis **Hilfsmittelverträge schließen und richtig umsetzen**

### Vertragsmodelle und ihre Tücken

- > Hilfsmittelverträge schließen
- > Beitritte richtig gestalten und Versorgungsberechtigung sicherstellen
- > Schiedsverfahren – Chancen und/oder Risiken?
- > Umsetzung von Verhandlungen und Versorgungsverträgen
- > Überlegungen und Tipps zur Verhandlungsstrategie

# Hilfsmittelverträge schließen und richtig umsetzen

15. Mai 2025 | Berlin

## Thema

Der Gesetzgeber hat im Jahr 2019 die Konsequenzen aus den vergangenen Entwicklungen im Hilfsmittelbereich gezogen – und die Ausschreibungsoption aufgehoben. Seither stehen Kostenträgern und Hilfsmittelleistungserbringern für den Vertragsschluss die Instrumente des Verhandlungs- oder Beitrittsvertrags zur Verfügung. Im Konfliktfall kann ein Schiedsverfahren durchgeführt werden.

Es gilt, die Instrumente und deren Folgen strategisch abzuwägen. Schließlich stehen Leistungserbringer nach Bekanntmachung einer Vertragsabsicht vor der Herausforderung, die **richtige Vorgehensweise für einen bestmöglichen Vertragsabschluss** zu finden, um so ihre Versorgungsberechtigung zu erhalten bzw. zu sichern.

**Veränderungen im Bereich Hilfsmittelverträge** werden seit Monaten diskutiert und gefordert – Reformen werden frühestens 2026 erwartet.

Die Referent:innen beschäftigen sich vor diesem Hintergrund mit den aktuellen Fragestellungen zum Thema „Hilfsmittelverträge richtig schließen“ und beleuchten die bestehenden Handlungsoptionen für Leistungserbringer in diesem Bereich.

## Ziel und Zielgruppe

Den Teilnehmenden werden die Chancen und Risiken bei der Wahl des für sie richtigen Vertragsinstrumentes, die richtigen Schritte zum Erhalt der Versorgungsberechtigung sowie für mögliche Rechtswege bei Unstimmigkeiten aufgezeigt.

Diese Veranstaltung richtet sich ausschließlich an Leistungserbringer und Hersteller aus dem Hilfsmittelbereich.

## Referent:innen

- > **Jörg Hackstein**  
Fachanwalt für Vergaberecht  
Hackstein Reuter Rechtsanwälte | Dortmund
- > **Bettina Hertkorn-Ketterer**  
Rechtsanwältin  
Kanzlei Hertkorn-Ketterer | Bonn
- > **Alf Reuter**  
Präsident  
Bundesinnungsverband für Orthopädie-Technik | Dortmund

## Moderation

- > **Juliane Pohl**  
Leiterin Referat Ambulante Gesundheitsversorgung  
Bundesverband Medizintechnologie e. V. (BVMed) | Berlin

## Seminarbetreuung

- > **Heike Bullendorf**  
Leiterin BVMed-Akademie  
Bundesverband Medizintechnologie e. V. (BVMed) | Berlin

## Programm

- 09:30 Uhr *Begrüßungskaffee*
- 10:00 Uhr Juliane Pohl  
**Begrüßung**
- 10:05 Uhr Bettina Hertkorn-Ketterer  
**Hilfsmittelverträge schließen | Verhandlungs- und Beitrittsverträge**
- > Rechl. Grundlagen nach §§ 126 und 127 SGB V
  - > Inhalte von Versorgungsverträgen
  - > Die Unterscheidung: Verhandlungs- und Beitrittsvertrag
  - > Verhandlungsoption bei Beitrittsverträgen
  - > Handlungsoptionen, Chancen und Risiken
  - > Strategische Überlegungen: Welches Instrument sollte ich wann wählen?
  - > Kooperationen und Zusammenschlüsse: Vertrags- und Verhandlungsgemeinschaften
- 11:15 Uhr *Kaffeepause*
- 11:30 Uhr Jörg Hackstein  
**Beitrittsvertrag als alleinige Option**
- > Darf der Leistungserbringer auf einen Beitrittsvertrag verwiesen werden?
  - > Informations-, Verhandlungs- und Beitrittsrecht
  - > Diskriminierungsverbot
  - > Anforderungen an »Verhandlungen«
  - > Handlungsoptionen des Leistungserbringers bei inakzeptablen Beitrittsverträgen
- 12:30 Uhr *Mittagspause*
- 13:30 Uhr Jörg Hackstein  
**Zulässige und unzulässige Vertragsinhalte**
- > Unterschiede zwischen Beitritts- und Individualvertrag
  - > Was ist zulässig?
  - > Kritische Klauseln
  - > Umgang mit kritischen Klauseln
  - > Beitragsatzstabilität – und weitere Argumente zur Preisbildung
  - > Rolle des BAS und der Landesaufsichten
- 14:30 Uhr *Kaffeepause*
- 14:45 Uhr Alf Reuter  
**Aus der Praxis: Umsetzung von Verhandlungen und Versorgungsverträgen**
- > Verhandlungen in der Praxis: Der Weg zum Vertrag
  - > Administrative Prozesse handhabbar gestalten
  - > Umsetzung von Bekanntmachungsverträgen
  - > Bewertung der Vertragslandschaft
- 15:45 Uhr **Überlegungen und Tipps zur Verhandlungsstrategie**
- 16:00 Uhr *Ende*

# Hilfsmittelverträge schließen und richtig umsetzen

15. Mai 2025 | Berlin

## **Anmeldung** bis 08.05.2025

online | [www.bvmed.de/vertraege2025](http://www.bvmed.de/vertraege2025)

Die Teilnahme ist nur nach vorheriger Anmeldung möglich, für die Sie eine Anmeldebestätigung per E-Mail erhalten.

**Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.** Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

## **Tagungsort**

BVMed-Akademie  
Georgenstraße 25  
10117 Berlin

## **Stornierung**

Eine kostenfreie Stornierung ist bis 21 Werktage vor Seminarbeginn möglich. Danach wird die gesamte Teilnahmegebühr auch bei Nicht-Teilnahme fällig.

## **Teilnahmegebühr**

Inbegriffen sind die Seminarunterlagen, Verpflegung und Teilnahmezertifikat.

### **BVMed-Mitglieder**

**520,00 Euro | zzgl. MwSt. | pro Person**

618,80 Euro | inkl. MwSt. | pro Person

### **Nicht-Mitglieder**

**570,00 Euro | zzgl. MwSt. | pro Person**

678,30 Euro | inkl. MwSt. | pro Person

Die Rechnungslegung erfolgt nach Durchführung des Seminars, Fälligkeit nach Erhalt der Rechnung ohne jeden Abzug.

## **Änderungen/Anpassungen**

Die BVMed-Akademie behält sich den Wechsel von Dozenten und/oder Verschiebungen bzw. Änderungen im Programmablauf vor. Muss eine Veranstaltung aus Gründen, die die BVMed-Akademie zu vertreten hat, ausfallen, so werden lediglich bereits gezahlte Teilnahmegebühren erstattet. Weitergehende Ansprüche sind ausgeschlossen.

## **Veranstalter**

BVMed-Akademie  
c/o Bundesverband Medizintechnologie e. V.  
Georgenstraße 25, 10117 Berlin  
Tel. | +49 30 246255-0  
info@bvmed-akademie.de  
www.bvmed-akademie.de